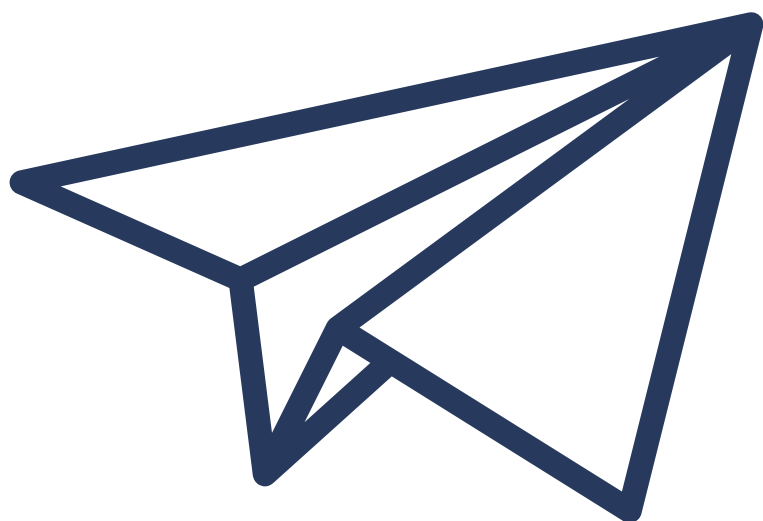




info ec

Setembre 2026

BUTLLETÍ ELECTRÒNIC MENSUAL
ENTITATS COL·LABORADORES



COL·LEGI DE MEDIADORS
D'ASSEGURANCES DE GIRONA

Hi som!

ARAG

Pensant en les teves vacances? *Nosaltres també*



El teu viatge,
més senzill.

Per a més informació:
Consulta al teu mediador
934 858 905
915 998 287
www.ARAG.es

vital
seguro

EL FUTUR DE LA MEDIACIÓ, COMENÇA AQUÍ.

Una **jornada exclusiva** per als nostres mediadors on presentarem els nous productes i les estratègies comercials que marcaran el 2027.

- + Innovació, estratègia i persones.
- + Idees que es converteixen en oportunitats.
- + Eines per vendre més i millor.
- + L'experiència Vital Seguro, al teu costat sempre.

Conferència

Andrea Vilallonga

Experta en transformació, lideratge i innovació comercial.

Una ponència inspiradora per ajudar-te a liderar el canvi i multiplicar resultats.

MEETING MEDIADORS 2026

Les places són limitades.

Assegura't la teva i no et perdis la cita més important del 2026.

- Dimarts, 22 de setembre
- 10:00 h.
- Hotel NH Constanza
C. Deu i Mata, 69-99
Barcelona

Si vols venir al
Meeting Mediació
2026 de Vital Seguro.

INSCRIU-TE AQUÍ.



Inscripcions obertes fins al 15 de setembre

La Corredoria d'assegurances lloretenca IRG Mediassegur i CA Life by MGC, Companyia de Vida especialitzada en cobertures d'incapacitat tan professional com absoluta, han fet entrega d'una aportació econòmica a l'associació Els Rodapeus.

Aquesta entitat dona suport a persones amb mobilitat reduïda per mitjà de l'esport, entenent aquesta activitat com una eina d'inclusió social. L'objectiu principal és promoure aquesta pràctica, bàsicament marxes de muntanya i senderisme, adaptades a les necessitats de persones que pateixen algun tipus d'incapacitació física o cognitiva que afecta a la seva mobilitat. Entre les activitats més destacades, d'aquest 2026, està previst completar un tram del Camí de Santiago entre Irun i Vitòria, com a continuïtat al tram executat l'any passat.

El 2025, IRG Mediassegur i CA Life by MGC van signar un conveni de col·laboració per tal d'aportar recursos a l'entitat. En aquest sentit, ambdues parts reafirmen el compromís de posar les persones al centre de la seva activitat, buscant solucions integrals de protecció asseguradora i, tanmateix, col·laborant en projectes socials que comparteixen els mateixos objectius: el benestar de les persones i la integració socio-educativa de col·lectius vulnerables.

Amb aquesta voluntat, IRG Mediassegur i CA Life by MGC es comprometen a donar continuïtat a la relació establerta amb la finalitat d'ajudar a enfortir un projecte ,en creixement , i que presta servei a desenes de persones de La Selva i l'Alt Maresme."



Impulsa la salut dels teus clients amb les noves campanyes de DKV

DKV manté activa les seves campanyes comercials exclusives, una oportunitat única per oferir als teus clients solucions de salut adaptades, flexibles i molt competitives.

Enguany, destaquem la contractació de DKV Integral amb venciment anual mitjançant la nova campanya DKV Visado. Aquesta opció ofereix espectaculars descomptes escalables per atraure nous clients, assolint fins a un 35% de bonificació en el primer any de la pòlissa.

Per a aquells assegurats que prefereixen llibertat total a l'hora d'escollir el seu especialista o centre mèdic arreu del món, la campanya Reemborsament SWAT inclou grans avantatges. Els descomptes escalables en el primer any arriben fins al 30% a la gamma Mundisalud (Classic, Élite, Premium i Residents), assoleixen un 25% a Mundi Complet i Plus, i un 20% en assegurances top com Top Health.

Com a gran novetat per impulsar les teves vendes, totes aquestes promocions són compatibles amb els descomptes per unitats familiars. Els teus clients podran sumar rebaixes addicionals a la seva prima: un 3% per a 3 assegurats (en pòlisses Integral), un 7% per a 4 assegurats, i fins a un 12% per a 5 o més persones a la mateixa pòlissa.

Reforça la teva cartera de mediació amb productes diferencials i ajuda els teus clients a accedir a una atenció sanitària de màxima qualitat. És el moment de potenciar la teva activitat comercial amb DKV!



La longevitat obre noves necessitats, i oportunitats, de protecció jurídica

L'augment de l'esperança de vida està generant noves necessitats legals relacionades amb el patrimoni, les herències, la dependència o la pèrdua d'autonomia. Un escenari en què la mediació asseguradora pot tenir un paper clau per detectar riscos i anticipar-se a les necessitats dels clients.

Segons el Baròmetre de la Protecció Jurídica d'onLygal, el 71% de les persones majors de 65 anys admet desconèixer en gran mesura els seus drets, i el 66% voldria disposar d'un advocat de confiança per prendre decisions legals relacionades amb el seu patrimoni, les seves cures o el seu futur.

Aquesta necessitat d'acompanyament es concreta en diferents àmbits: el 68% contractaria ajuda legal per planificar l'herència o el llegat patrimonial, i el 67% per atorgar testament o poders preventius. També hi ha un elevat interès per rebre assessorament davant caigudes a la via pública, ajuts assistencials o reclamacions de consum (65%).

Per a la mediació, aquestes dades evidencien l'oportunitat de reforçar el seu paper com a assessor de confiança i promoure una cultura més preventiva. En aquest context, solucions com onLygal Abogado Personal Todo Riesgo permeten al mediador incorporar la protecció jurídica a la seva proposta de valor i oferir als clients acompanyament legal davant les necessitats que poden sorgir en les diferents etapes de la vida.



Assegurança de primera assistència per a lligues

Ara és el moment de tancar les assegurances de la nova temporada. Oferiu als vostres clients una cobertura competitiva, fàcil de contractar i des de 38 € per assegurat.



Preu competitiu

Cobertura de primera assistència des de només 38 € per assegurat.



Contractació àgil

Procés senzill, ràpid i sense complexitat operativa.



Cobertura específica

Per a partits oficials amb acta arbitral i assistència en centres concertats.



Assistència mèdica

Primera urgència, radiografies, dues visites de seguiment i una ressonància magnètica o TAC.



Protecció addicional

Inclou indemnització per defunció i invalidesa derivades d'un accident esportiu.



El millor moment per vendre

Juliol, agost i setembre són els mesos clau per formalitzar les assegurances de les lligues.

Aprofita la campanya i converteix Mutuacat en el Partner Mèdic Oficial dels teus clients!

Més informació a sport.mutuacat.org



COL·LEGI DE MEDIADORS
D'ASSEGURANCES DE GIRONA

Hi som!